

NO MONEY – NO BUSINESS???



Doch das geht....

Ohne Fremdkapital ein Unternehmen starten? -

Ja das geht

Kurz zu meiner Geschichte:

Da mein Business durch einen "Zufall" entstand, ich aber fest von mir und meinen Fähigkeiten überzeugt bin, wollte ich das unbedingt machen.

Als ich dies meinem sozialen Umfeld mitteilte, war die erste Reaktion - "Jetzt willst du noch Schulden machen in Deinen Alter"?

Ich habe mich über diese Aussagen so geärgert, dass ich aus lauter Trotz sagte - "Ich wette mit euch allen, ich schaffe das ohne einen Cent Schulden zu machen". Was ich erntete von meinem Umfeld ein



Wie es funktioniert???

Denke gross und beginne klein und vor allem -
Lasse Dir Raum und Zeit

Stelle dir zunächst eine Liste zusammen, was du alles benötigst um mit der Arbeit loslegen zu können. Hardware, Marketing... Bedenke auch die Kleinigkeiten wie zum Beispiel verschiedene Tools die Du benötigst, Mitgliedschaften oder Seminare im Internet die Du für entscheidend und wichtig hältst.

Berechne Dir dadurch die monatlichen Kosten die Du fix einplanen kannst.

Falls du noch in einen Angestellten Verhältnis bist - NICHT sofort los starten und kündigen. Behalte dir in der Planungsphase deinen finanziellen Sicherheitspolster des fixen Gehaltes am Monatsende.





Der nächste Schritt

Wenn Du dir alles zusammen geschrieben hast was du zum durchstarten benötigst, dann gehe die Liste nach einigen Tagen nochmal durch.

Streiche die Positionen weg die du nicht wirklich brauchst. Eigenartiger Weise ist das wie bei einem Amazon Einkauf. Man legt 10 Posten in den Warenkorb, aber beim Kaufprozess nimmt man dann nur vier Waren wirklich mit.

Warum?

Weil man Abstand gewinnt zu dem was wirklich wichtig ist, oder zu dem was man benötigt.

Deine Liste ist überarbeitet? - SEHR GUT

Nächster Step



Jetzt geht es ans MACHEN

Jetzt ist es Zeit für Dich die ersten Schritte umzusetzen. Schaffe Dir das an was du benötigst - halte dich dabei streng an deine Liste. Wie beim Einkauf im Supermarkt.

Baue dir Dein Netzwerk im Internet auf, positioniere dich glasklar
(Hier gibt es von mir noch einen eigenen Leitfaden)

Vernetze Dich - kommuniziere- kommentiere, schreibe guten Content. Das sind alles Dinge die keine finanziellen Mittel benötigen, aber dich enorm weiterbringen, und du die ersten Kundenkontakte knüpfen kannst.

Teile Dir deine Tageszeit genau ein- Lege fest, wieviel Zeit pro Tag du auf Social Media und für Beiträge investieren möchtest.

Lasse Dich nicht verunsichern, wenn Du den Eindruck hast , du wirst nicht gesehen oder gelesen. Follower oder Likes sagen nichts über Interessenten aus.

Nimm jedes kostenlose Webinar oder Video zur Erweiterung deines Fachwissens in Anspruch - kostet nichts und du profitierst enorm davon.

LERNE jeden TAG dazu



Zeit ist dein grösstes KAPITAL



Falls Du ein Angebot bekommen solltest, dich in ein gutes Netzwerk als Mitglied einkaufen zu können - evaluiere deine Finanzplanung und wäge den Kosten / Nutzen Faktor für dich genau ab.

Denke im grossen Money Mind Set und behalte es im Auge. Erstelle Dir ein Vision Board zur persönlichen Motivation oder eine Affirmation -->

Du wirst glücklich und finanziell dort sein, wo du willst - ohne Fremdkapital - ohne SCHULDEN
Klingt banal, ist aber sehr wirkungsvoll.

Schaue nicht auf andere, wo du der Ansicht bist diese haben schon alles.

Achte auf DICH - lerne, aber messe Dich nicht an den anderen, denn das kann deine Motivation sinken lassen und du verlierst den Bezug zu deinem Zielen und zu deiner Finanzplanung.



Hole DIR Unterstützung

Du bist jetzt nicht sicher,
ob Du alle Schritte bedacht hast für dein schuldenfreies
Business???

GRATIS, aber nicht UMSONST

Buche Dir Deinen **KOSTENLOSEN** (*schon wieder Geld gespart :))*
Termin bei mir. Lasse uns gemeinsam nachsehen, welche
Fortschritte du schon gemacht hast und ob du Dein schuldenfreies
Business noch verbessern kannst??

[https://book.timify.com/?
accountId=634451fb8c9fb22a80143459&hideCloseButton=true](https://book.timify.com/?accountId=634451fb8c9fb22a80143459&hideCloseButton=true)

